

国内・海外SEOの事例集



アドマノ株式会社

1. 国内SEO事例紹介
2. 海外SEO事例紹介
3. 各コース料金
4. 施策実施のスケジュール
5. 会社概要

国内SEO事例紹介



現在も施策継続中

圏外 → 各キーワード順位上昇

「フルオーダースーツ」1位 「オーダースーツ」10位
「オーダースーツ 東京」1位 「ゼニアスーツ」7位
「高級スーツ」15位 「スーツ 銀座」3位 など

2024.12. 1現在

課題背景

- ・ SEOで集客したい。
- ・ インハウスでコンテンツSEOをやりたい
- ・ ライター教育をしてほしい
- ・ サイトリニューアルしたい

実施施策

- ・ サイト内部対策
- ・ 外部対策
- ・ 既存記事のチェック（統合・削除指定）
- ・ コンテンツSEOレクチャー
- ・ ライター教育
- ・ リニューアル

施策後の効果

- ・ オーダースーツ関連ワードで上位表示獲得
- ・ サイト表示回数とクリック数が1年で4倍にup
- ・ ライターのスキルがアップ
- ・ 売り上げも連動して増加



<https://www.denkenseiki.co.jp/>

現在も施策継続中

圏外 → 各キーワード順位上昇

「ノイズ対策」1位 「emc 対策」1位
「emi 対策」1位 「ノイズカット」3位
「ems対策」3位など、関連ワードで多数上位表示

2024.12. 1現在

課題背景

- ・SEOで集客したい。
- ・今までSEO対策をやったことはない。
- ・SEOコンサルティング会社を探している
- ・コンテンツSEOをインハウス化したい。

実施施策

- ・サイト内部修正診断書
- ・外部対策
- ・既存記事のチェック（統合・削除指定）
- ・ユニットコンテンツ新規記事12本納品
- ・コンテンツSEOレクチャー

施策後の効果

- ・ノイズ対策関連ワードで上位表示獲得。
- ・1年で、クリック数が7倍up
- ・サイト表示回数が4倍にup



簡単・柔軟・定着するSFA・営業支援ツール

SFA・営業支援システム「NICE営業物語 on kintone」は、営業担当者の日々の活動をグループで共有して営業の進捗管理や先月の見込み管理が行えるSFA・営業支援システムです。得意分野や処理したい情報は、お客様のニーズに合わせて各種の営業スタイルに合わせてカスタムできます。独自の営業スタイルにマッチしたシステムならではの操作性も高く長年ご利用いただけます。お客様の課題や要望をお聞かせください。最適な運用方法をご提案させていただきますのでお問い合わせはお気軽にご相談ください。

SFA・営業支援システム「NICE営業物語 on kintone」 営業支援ツール

<https://www.systems.nakashima.co.jp/dutiessolution/nice-sfa-kintone/>

現在も施策継続中
圏外 → 各キーワード順位上昇

「SFA 機能」3位 「営業支援システム機能」1位
「SFAシステム」7位 「SFA」14位など
関連ワードでランキング中

2024.12. 1現在

課題背景

- ・SEOで集客したい。
- ・今までSEO対策をやったことはない。
- ・SEOコンサルティング会社を探している

実施施策

- ・サイト内部修正診断書
- ・外部対策
- ・既存記事のチェック（統合・削除指定）
- ・ユニットコンテンツ新規記事24本納品

施策後の効果

- ・ビックキーワード「sfa」で最高14位
- ・関連キーワードでも順位上昇
- 「営業支援システム」最高11位、「sfa システム」最高7位、「sfa 機能」最高3位、「営業支援システム機能」最高1位



Google 日本

圏外 → 3位へランクイン

希望キーワードで上位表示獲得
「DCソケット」3位獲得
「パイロットランプ」6位獲得

実績参照：<https://www.switchitmaker2.com/seo-result-case/ecs-site-rs/>

課題背景

- ・特定のキーワードでの1ページ目以内のランクインとサイト全体の底上げをしたい。
- ・リンクビルディングをお願いしたい。
- ・サイト内部も見してほしい

実施施策

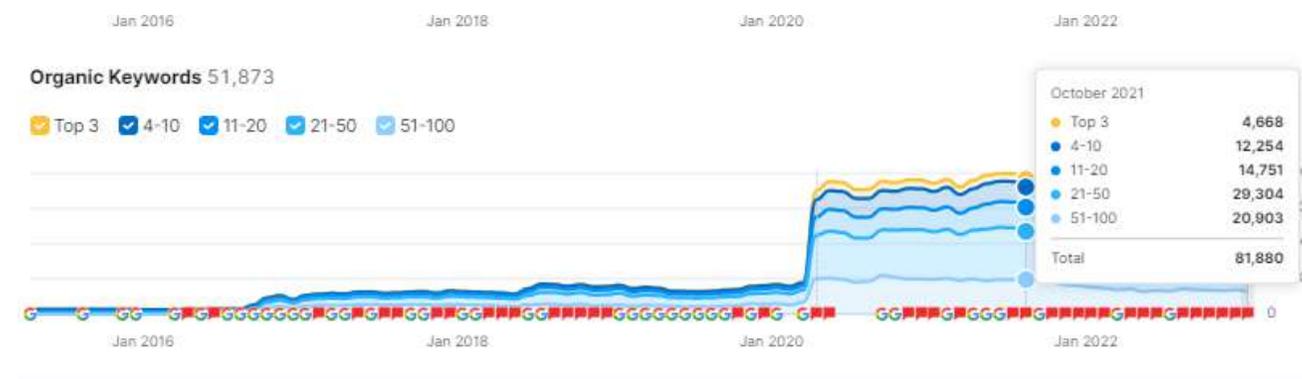
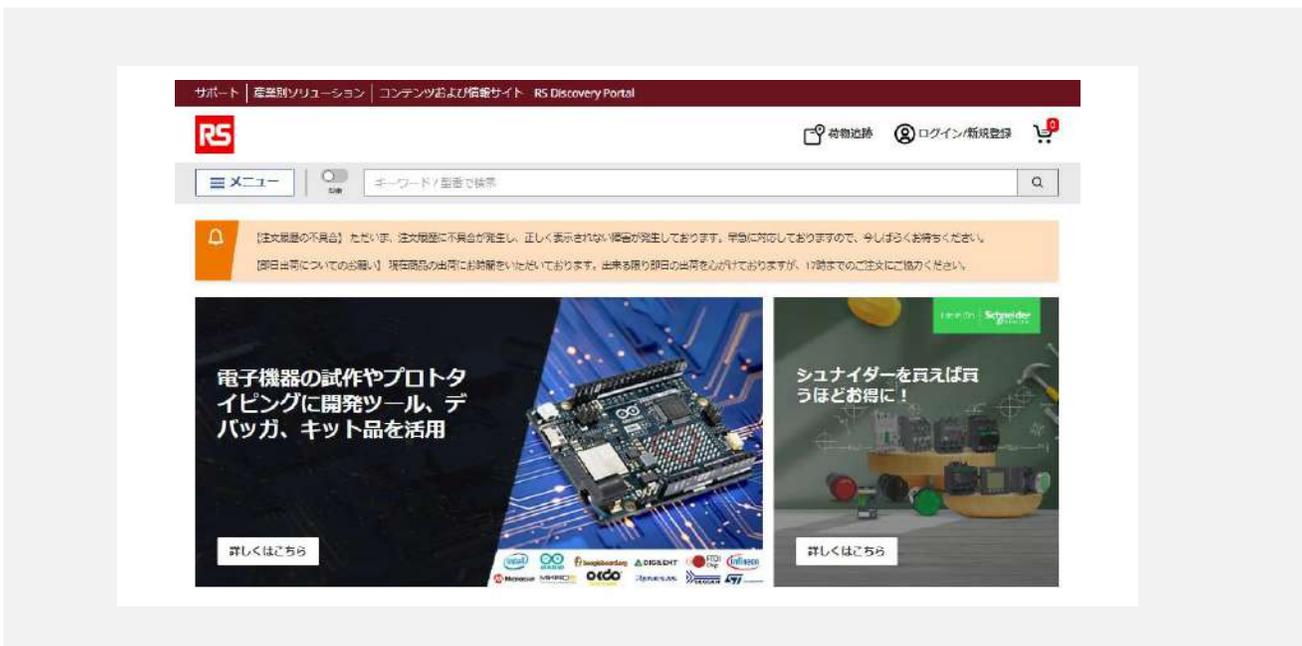
- ・SEOサイト内部修正診断書
- ・オフページSEO（リンクビルディング）
- ・月1SEOコンサルティング

施策後の効果

- ・希望キーワードで上位表示達成
- ・「DCソケット 3位」
- ・「パイロットランプ 6位」
- ・「USBコネクタ 6位」他

大規模データベース型SEOの事例

[結果] 数千のワードでランキング1位を獲得



キーワード	順位	月間検索件数
eprom	1	3600
mlcc	1	2900
designspark	1	1600
designspark mechanical	1	1600
ソレノイドバルブとは	1	1600
コンデンサ記号	1	1000
半固定抵抗	1	880
ドライバー種類	1	880
スペクトルアナライザー	1	880
スペクトルアナライザ	1	880
電気二重層キャパシタ	1	880
bvh 21t p1 1	1	720
m1219	1	720
トロイダルトランス	1	590
デザインスパーク	1	590
理想ダイオード	1	590
jfet	1	590
pyfz 14 e	1	480
fpc コネクタ	1	480
温度測定	1	480
vga ケーブルとは	1	480
vga hdmi 違い	1	480
d sub コネクタ	1	480
usb 端子とは	1	480
基板コネクタ	1	480
遠心ファン	1	480
ラックレール	1	480



<https://www.crownrms.com/jp/>

Google 日本
圏外 → 1位へランクイン

希望キーワードで上位表示獲得。
「機密文書」1位獲得、「機密書類」2位獲得

実績参照：<https://www.switchitmaker2.com/seo-result-case/ecs-site-rs/>

課題背景

- ・Webサイトからの集客を増やしたい
- ・リスティング広告をやってみたが、あまり効果がなかった
- ・サイトへのセッション数を増やしたい
- ・コンバージョン数を増やしたい

実施施策

- ・キーワード戦略策定
- ・SEO内部対策
- ・コンテンツSEO
- ・オフページSEO
(リンクビルディング/SEO外部対策)

施策後の効果

- ・希望キーワードで上位表示達成
- ・「機密文書 1位」
- ・「機密書類 2位」
- ・「文書保管 6位」



<https://uenonaika-clinic.com/>

Google 日本

圏外 → 1位へランクイン

希望キーワードで上位表示獲得。

糖尿病 神戸 1位獲得

神戸 糖尿病 1位獲得

課題背景

- ・ YMYL領域のSEO対策。
- ・ 医療の専門科目＋エリアで上位表示してほしい
- ・ ご依頼時、全てのキーワードで圏外の状況

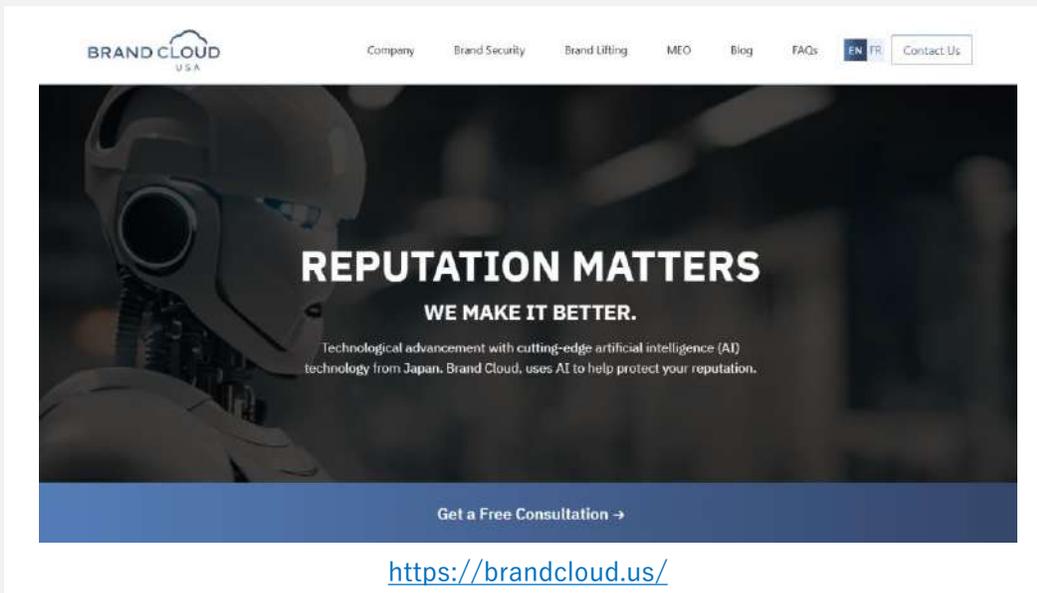
実施施策

- ・ キーワード戦略策定
- ・ SEO内部対策（テクニカルSEO）
- ・ SEO外部対策（リンクビルディング）

施策後の効果

- ・ 希望キーワードで上位表示達成
- ・ 「糖尿病 神戸 1位獲得」
- ・ 「神戸 糖尿病 1位獲得」
- ・ 「神戸 糖尿病 病院 1位獲得」

海外SEO事例紹介



Google US

圏外 → 3位へランクイン

最大のKPIであった「Brand Cloud」という
キーワードで上位表示を達成

課題背景

- ・ Google USでランキング外
- ・ アメリカの営業担当が現地で営業を行う際にサイトを見せられない
- ・ 自社作成で記事を入れているが、インデックスされていない

実施施策

- ・ ペルソナ設定 (アメリカ)
- ・ キーワードの選定
- ・ サイト内部修正診断書
- ・ 外部対策 (200本以上のリンク獲得)
- ・ 新規30記事納品 (ネイティブライター作成)

施策後の効果

- ・ Google USで「Brand Cloud」で、圏外から3位にランクイン
- ・ 「brand lifting」4位、「What is opsec」、 「brand development」でランクイン
- ・ ランクインキーワード数 0 → 26



Google US

圏外 → 1位へランクイン

最大のKPIであった [Bilingual Onsite service]
というキーワードで1位表示を達成

実績参照ページ : <https://www.switchitmaker2.com/seo-result-case/america-isfnet/>

課題背景

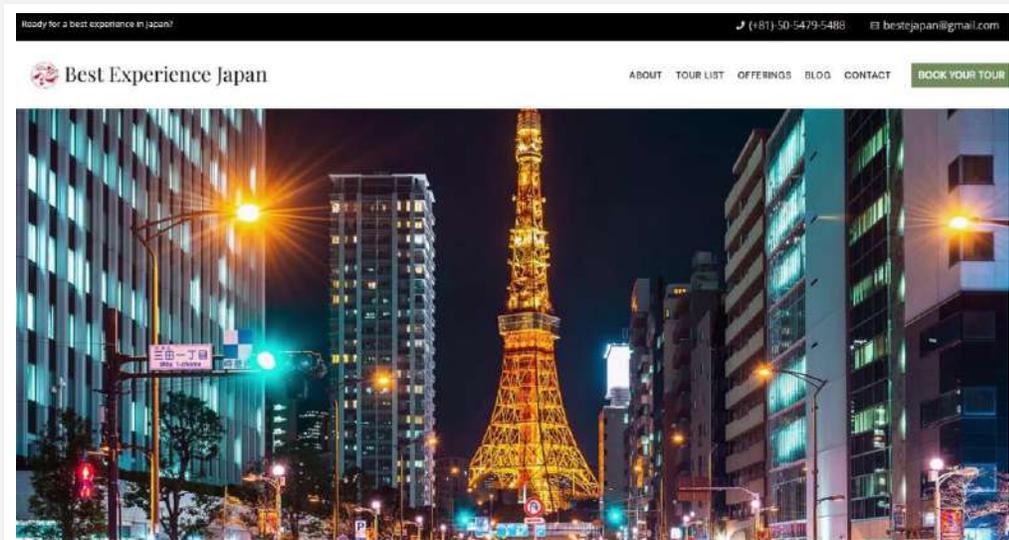
- ・ Google USでランキング外
- ・ 英語圏からの問い合わせを増やしたい
- ・ 英語サイトを作ったばかり
- ・ SEOをやったことがない

実施施策

- ・ ペルソナ設定 (アメリカ)
- ・ キーワードの選定
- ・ サイト内部修正診断書
- ・ 外部対策 (良質なリンク獲得)
- ・ サービスページ (PLP) のリッチ化

施策後の効果

- ・ Google USで [Bilingual Onsite service] で、圏外から1位にランクイン
- ・ 「bilingual Helo desk」3位、「Managed service」でランクイン
- ・ アメリカとシンガポールでランクイン達成



<https://bestejapan.com/>

Google US アメリカ向けサイト構築

訪日アメリカ人を集客するためのサイトを構築。
Woocommerceクレジット決済

課題背景

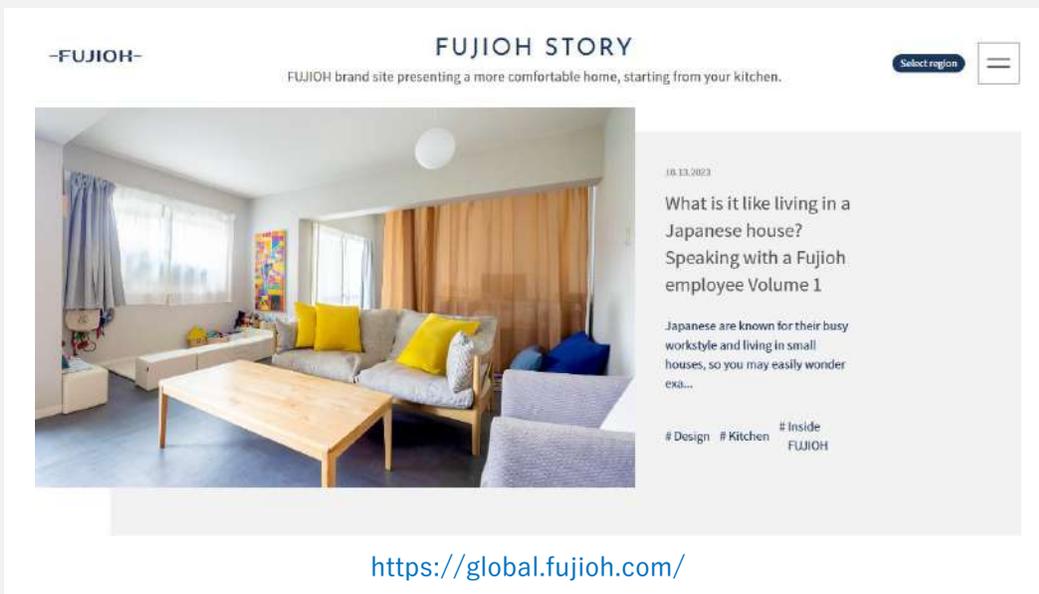
- ・アメリカで集客したいのでサイト構築してほしい。
- ・クレジット決済機能を実装したい
- ・SEOをやったことがない
- ・訪日アメリカ人を増やしたい

実施施策

- ・アメリカ向けサイト構築
- ・クレジット決済実装
- ・英語コンテンツ記事30記事作成
- ・アメリカSEO内部対策
- ・アメリカSEO外部対策

施策後の効果

- ・アメリカ向けクレジット決済付きサイト構築
- ・SEO内部対策を実施中（2024年11月1日～）
- ・コンテンツSEOを実施中（2024年11月1日～）
- ・SEO外部対策を実施中（2024年11月1日～）



Google シンガポール

インハウスSEOのための記事作成のコンサルティング

英語オウンドメディアのSEO記事作成のやり方をコンサルティング。

課題背景

- ・シンガポール、マレーシアでオウンドメディア運営をしたい
- ・英語SEO記事の書き方をレクチャーしてほしい
- ・サイト内部の問題点を修正してほしい

実施施策

- ・ペルソナ設定（シンガポール、マレーシア）
- ・キーワードの選定
- ・サイト内部修正診断書
- ・コンテンツSEOレクチャー
- ・新規3記事納品（ネイティブライター作成）

施策後の効果

- ・サイト内部の問題点を修正
- ・japandi bedroom 圏外→15位
- ・japandi living room 圏外→14位
- ・kitchen interior decoration 圏外→23位
- ・オーガニック検索トラフィック 15,137/月
- ・オーガニック検索キーワード 1,355



<https://sunpolethailand.com/>

Google US 圏外 → 3位へランクイン

一番上位表示したかったサービス名のキーワード
タイ語 เสาง (旗ポール) 3位を獲得

課題背景

- ・全てのキーワードの検索結果で圏外
- ・キーワード選定をしてから順位を上げたい
- ・WEB集客が全くできていない作っただけのサイト
- ・現地タイ人スタッフとのやり取りは、タイ語

実施施策

- ・キーワード戦略の策定
- ・SEOサイト内部修正診断書
- ・コンテンツSEO
- ・オフページSEO (リンクビルディング)

施策後の効果

- ・問い合わせがあり受注が決まった。
- ・ランクインキーワード 0→64
- ・オーガニック検索 0→413/月
- ・タイ語 เสาง (旗ポール) 圏外→3位



<http://www.tanabikiseimenthailand.com/>

Google タイ タイ語サイト構築&ランクイン

サービス関連のキーワードで上位表示
อุด้ง สำหรับเด็ก (うどん 子供) 1位を獲得
โซเม็ง สำหรับเด็ก (そうめん) 1位を獲得

課題背景

- ・タイへの販路獲得とタイ語のサイト構築をしたい。
- ・タイのSEOで上位表示してWEB集客したい

実施施策

- ・タイ語サイト構築
- ・キーワード戦略の策定
- ・SEOサイト内部修正診断書
- ・オフページSEO (リンクビルディング)
- ・タイの販路獲得のため現地マーケティング会社との契約をサポート

施策後の効果

- ・タイ語サイト構築
- ・Googleタイで各キーワード上位表示を達成
- ・タイのマーケティング会社との契約



<https://findhokkaidoagents.com/>

Google 日本

圏外 → 3位へランクイン

希望キーワードで上位表示獲得。

Buy a house in sapporo 3位獲得

rent an apartment in sapporo 1位獲得

課題背景

- ・日本の北海道に滞在している訪日外国人向けに不動産の賃貸から売買までを斡旋するビジネスを展開。
- ・日本国内で英語サイトのリンクビルディングができるSEO会社を探していました。
- ・ご依頼時、全てのキーワードで圏外の状況

実施施策

- ・キーワード戦略策定
- ・SEO内部対策 (テクニカルSEO)
- ・SEO外部対策 (リンクビルディング)

施策後の効果

- ・希望キーワードで上位表示達成
- ・「Buy a house in sapporo 3位」
- ・「rent an apartment in sapporo 1位」
- ・「Sell a house in sapporo 1位」

各コース料金

	内部対策	外部対策	コース料金
内部サポートコース (内部のみ)	<p>初回コンサルと調査 御社の状況やお悩みを詳しく伺い、効果的なSEO対策の方向性を決定します。</p>	—	<p>初期調査 495,000円 (税込) + 月額 60,500円 (税込)</p> <p>6ヵ月 858,000 円 (税込)</p>
ノーマルコース (内部+外部)	<p>サイト調査 御社サイトと競合サイトを総合的に調査し、問題点をピックアップします。</p> <p>サイト内部施策の提案 調査結果を基にサイト内部の問題点を修正していきます。</p>	<p>タイアップ記事15本を作成、被リンク獲得を行います。</p> <p>KPI：検索ボリューム3000回前後の検索クエリ上位表示</p>	<p>初期調査 495,000円 (税込) + 月額 110,000円 (税込)</p> <p>6ヵ月 1,155,000 円 (税込)</p>
スタンダードコース (内部+外部)	<p>調査結果を基にサイト内部の問題点を修正していきます。</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. キーワード戦略策定 2. テクニカル修正診断書 	<p>タイアップ記事25本を作成、被リンク獲得を行います。</p> <p>KPI：検索ボリューム10000回前後の検索クエリ上位表示</p>	<p>初期調査 495,000円 (税込) + 月額 330,000円 (税込)</p> <p>6ヵ月 2,475,000 円 (税込)</p>
プレミアムコース (内部+外部)	<ol style="list-style-type: none"> 3. サイト内部修正診断書 4. コンテンツSEO指南 5. SEOコンサルティング 6. WEB解析 	<p>タイアップ記事50本を作成、被リンク獲得を行います。</p> <p>KPI：検索ボリューム40000回前後の検索クエリ上位表示</p>	<p>初期調査 495,000円 (税込) + 月額 550,000円 (税込)</p> <p>6ヵ月 3,795,000 円 (税込)</p>

	内部対策	外部対策	コース料金
内部サポートコース (内部のみ)	<p>初回コンサルと調査 御社の状況やお悩みを詳しく伺い、効果的なSEO対策の方向性を決定します。</p> <p>サイト調査 御社サイトと競合サイトを総合的に調査し、問題点をピックアップします。</p> <p>サイト内部施策の提案 調査結果を基にサイト内部の問題点を修正していきます。</p>	<p>—————</p>	<p>初期調査 550,000円 (税込) + 月60,500円 (税込)</p> <p>6ヵ月 913,000 円 (税込)</p>
ノーマルコース (内部+外部)	<p>サイト調査 御社サイトと競合サイトを総合的に調査し、問題点をピックアップします。</p> <p>サイト内部施策の提案 調査結果を基にサイト内部の問題点を修正していきます。</p>	<p>タイアップ記事15本を作成被リンク獲得を行います。 KPI:検索ボリューム3000回前後の検索クエリ上位表示</p>	<p>初期調査 550,000円 (税込) + 月110,000円 (税込)</p> <p>6ヵ月 1,210,000 円 (税込)</p>
スタンダードコース (内部+外部)	<p>サイト調査 御社サイトと競合サイトを総合的に調査し、問題点をピックアップします。</p> <p>サイト内部施策の提案 調査結果を基にサイト内部の問題点を修正していきます。</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. キーワード戦略策定 2. サイト内部修正診断書 3. テクニカル修正診断書 4. コンテンツSEO指南書 5. CRO施策 (ユーザーが問合せしやすく最適化する施策) 6. SEOレクチャー&SEOコンサル <p>WEB解析 (全2回)</p>	<p>タイアップ記事25本を作成被リンク獲得を行います。 KPI:検索ボリューム10000回前後の検索クエリ上位表示</p>	<p>初期調査 550,000円 (税込) + 月550,000円 (税込)</p> <p>6ヵ月 2,530,000 円 (税込)</p>
プレミアムコース (内部+外部)	<p>サイト調査 御社サイトと競合サイトを総合的に調査し、問題点をピックアップします。</p> <p>サイト内部施策の提案 調査結果を基にサイト内部の問題点を修正していきます。</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. キーワード戦略策定 2. サイト内部修正診断書 3. テクニカル修正診断書 4. コンテンツSEO指南書 5. CRO施策 (ユーザーが問合せしやすく最適化する施策) 6. SEOレクチャー&SEOコンサル <p>WEB解析 (全2回)</p>	<p>タイアップ記事50本を作成被リンク獲得を行います。 KPI:検索ボリューム40000回前後の検索クエリ上位表示</p>	<p>初期調査 550,000円 (税込) + 月330,000円 (税込)</p> <p>6ヵ月 3,850,000 円 (税込)</p>

コンテンツSEO記事
【日本語】

コンテンツSEO記事
【英語】

コンテンツSEO記事
【タイ語】

コンテンツSEO記事
【ドイツ語・フランス語】

1記事

1記事 3000文字程度
33,000 円 (税込)

キーワード戦略で提案した対策キーワードの
記事を1000単語で1本作成し、納品します。

SEO上位表示するローカライズされた
SEOライティング記事です。

1記事
55,000 円 (税込)

YMYL・専門記事 | 1記事
110,000 円 (税込) ~

※御見積します。

ユニットコンテンツ12記事

12記事 1記事3000文字程度
385,000 円 (税込)

キーワード戦略で提案した対策キーワードの
記事を1000単語で12本作成。
トピッククラスター化まで対応致します。

- ・順位獲得ページ
さらにリッチコンテンツ化

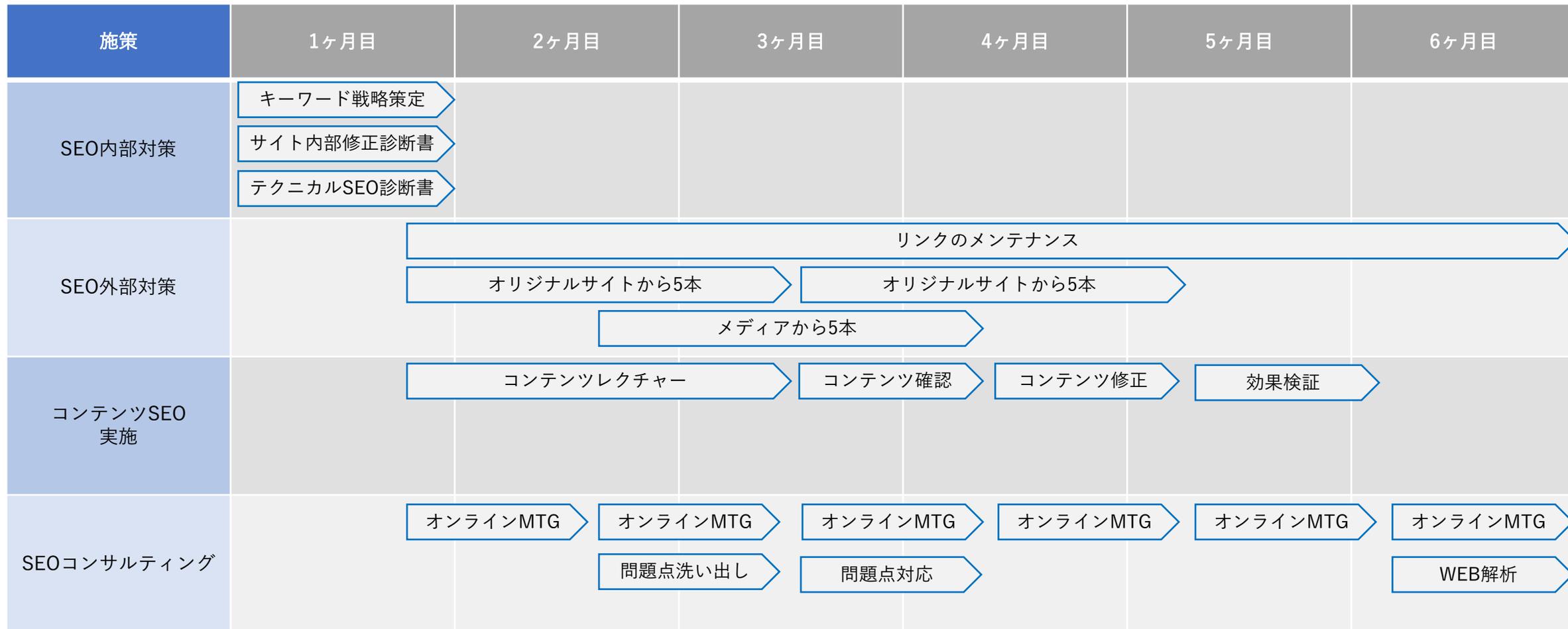
- ・順位未獲得ページ
新規記事の実装

12記事
635,000 円 (税込)

	料金
GAIQ保持者による アクセス解析	1回 200,000円 (税込)
CRO/CVRの改善 (初期仮設→分析→改善策立案)	1回 350,000円 (税込)
PPC広告運用	初期設定 150,000円 (税込) 手数料 広告運用費の20%
UI/UXの改善 (分析→改善策立案)	1回 350,000円 (税込)

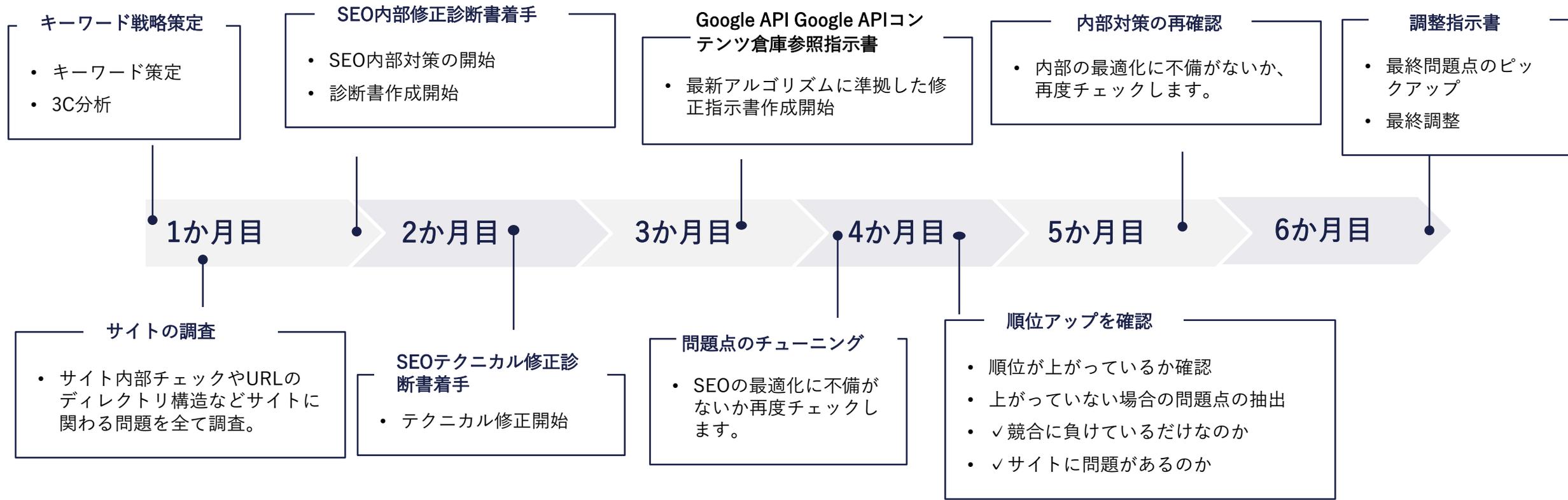
施策実施のスケジュール

施策実施の大まかなスケジュールとなります。



詳細は施策開始後のキックオフミーティングで詳細を詰めさせて頂く予定です。

- 結果を出すには、御社と弊社のパートナーとしての伴走が不可欠です。
- 戦略だけでは結果は出ず、いかに実行するかがポイントですので、コミュニケーションをよくとっていきます。



会社概要

経営理念



「利他」と「挑戦」で明日をつくる

世の為、人の為に活躍する愛情深い企業の発展を一社でも
多くサポートし、利他と愛と感謝を世界に増やす。

高水準なWEBマーケティングの知見とSEO技術で、より多くの企業を世界基準へ。
SEO専門のデジタルマーケティングカンパニーとして全てのお客様と成功まで伴走します。
弊社は、長年にわたるGoogleアルゴリズムの研究と検証で上位表示のSEOノウハウとSEO技術を蓄積してきました。
アメリカの最先端のデジタルマーケティングを研究することにより世界基準の高水準なWEBマーケティングをご提供しています。
東京から世界基準のマーケティングを皆様にお届けできるよう日々スタッフ一同努力精進してまいります。

弊社のご紹介

SEO専門のデジタルマーケティングカンパニー

東京SEOメーカー

<https://www.switchitmaker2.com/>

確かな戦略コンサルで企業収益を最大化

- ✓ 12年で2500社以上のクライアント様のWEB集客を支援
- ✓ 検索エンジンのアルゴリズムを長年研究し「独自ノウハウ」を蓄積
- ✓ Google検索【SEO戦略】【SEO東京】【SEOスコア】【人気コンテンツとは】など多数のワードで長年にわたり検索順位1位獲得 600以上のSEO関連ワードで1ページ目以内にランクイン
- ✓ ビックワード【SEO対策】【SEOコンサルティング】etc 上位表示



会社情報

サイト屋号	東京SEOメーカー (https://www.switchitmaker2.com/)
会社名	アドマノ株式会社 (https://admano.co.jp/)
会社法人等番号	0115-01-017825
設立日	平成24年7月11日
代表者	天野 剛志
資本金	10,000,000円
TEL	03-5981-9788 03-5980-8022
FAX	03-5980-9170
住所	〒170-0002 東京都豊島区巣鴨1丁目14-7 青葉ビル7階
アメリカ オフィス	2570 North First Street 2nd Floor PMB San Jose, CA 95131
フランス オフィス	2, Impasse les Coteaux de Barbière 26130 Saint-Paul-Trois-Châteaux France
タイ オフィス	257/76 Soi Pracha Chuen 30, Wong Sawang, Bang Sue, Bangkok 10800
事業内容	検索エンジン最適化 (SEM・SEO) / WEB制作 / システム開発 / WEBマーケティング / インターネット広告事業
取引銀行	城北信用金庫 駒込支店 巣鴨信用金庫 本店営業部 みずほ銀行 大塚支店

国内コンサルティングチーム



代表取締役
SEOコンサルタント
天野 剛志

マーケティングのエキスパート。Googleアナリティクス個人認定資格GAIQ保持。日本大学法学部を卒業後、オーストラリア・イタリア・フランス・タイ・カンボジアなど世界各国を旅した後、イギリスで1年半生活し語学力と国際的視野を磨く。日本帰国後は広告代理店で営業を経験。2012年にアドマノを設立。



Web解析士
SEOコンサルタント
倉上 彩花

Web制作経験を持つSEOコンサルタント。コーダーとして様々なクライアントのサイト構築を経験しながら、UI/UXデザインや解析などの技術を学んだ後、SEOコンサルタント・Web解析士へ転向。多方面からサイト制作に関わった経験とスキルを持つからこそその専門的な戦略立案を得意とする。



Webマーケター
SEOコンサルタント
大瀧 典宜

広告運用と求人採用支援に長年携わるスペシャリスト。Googleアナリティクス個人認定資格GAIQ保持。広告代理店に20年勤務し、マーケターとして求人分野を中心に各種広告コンテンツをトータルで支援。アドマノ参画後は、主に求人サイトSEO・オウンドメディアの戦略立案コンサルを担当。

海外コンサルティングチーム



Web 解析コンサルタント
Paveena Suphawet
サファウェット パヴィーナ

担当：英語圏、タイ

英語・タイ語・日本語のトリリンガルで、海外SEOの実績多数。タイのアサンプションインターナショナル大学で最先端のIT技術を学んだ後、イギリスのグリニッジ大学大学院に留学し国際ビジネスを専攻。アメリカに本社を持つエクソンモービル社タイ支局に勤務後、設立時からアドmanoへ参画。



SEOコンサルタント
Greer Julianna Hope
グリア ジュリアナ ホープ

担当：英語圏

英語圏のコピーライティングとマーケティングが専門の海外SEOコンサルタント。オレゴン州立大学ニューメディアコミュニケーション学部を卒業後、アメリカのSEO企業で活躍。Googleの本場アメリカ最先端のマーケティング・SEO技術に精通し、現地のネイティブな視点で海外向け戦略を提案。



SEOコンサルタント
Mathieu, Julien VILLARD
マチュー ヴィラルド

担当：フランス語圏

フランス グルノーブル大学日本語学科卒業、Brevet de technicien supérieur MCO（商業運営管理）取得、Diplôme Européen d'Études Supérieures en Marketing（ヨーロッパマーケティング高等学術ディプロマ）取得、フランス企業で日本の原子力産業における日本の公共関係を担当し、日本の文化や歴史に精通。コーディングやテクニカルSEOが得意。アドmanoのフランス支店の担当者として活躍中。

サポートスタッフ



コンテンツディレクター・ライター
Preusler Katrin Sophie
プロイスラー カトリン ソフィー

英語とドイツ語が専門のコンテンツディレクター。ドイツ出身。来日後は大学でドイツ語の講義を担当した後、国際特許事務所への勤務を経てアドマノへ参画。海外コンテンツチームでは主にヨーロッパ向けの英語・ドイツ語コンテンツを担当。ネイティブな知見を活かした記事作成を得意とする。



SEOサポート・コンテンツディレクター
吉田 望愛

新卒入社後、SEOサポートスタッフとしてキャリアをスタート。コンテンツディレクションやテクニカルSEOのバックアップ業務を中心に担当。データ分析や競合調査を通じた戦略提案や、クライアントのニーズに合わせた柔軟な対応力が強み。最新のSEOトレンドをキャッチアップし、チームの活動を円滑に進めるためのサポートを提供。



SEOサポート・WEB制作
村島 伸

WEB制作・構築を担当。お客様のサイトのテクニカルSEOにおける課題を発見し、迅速かつ的確に修正を行う。サイト速度の向上やモバイル対応の最適化、内部リンク構造の調整など、技術的な側面からSEOパフォーマンスを向上させるサポートを提供。クオリティの高いWEB構築を通じて、お客様のビジネス目標達成に貢献している。

取引先一例

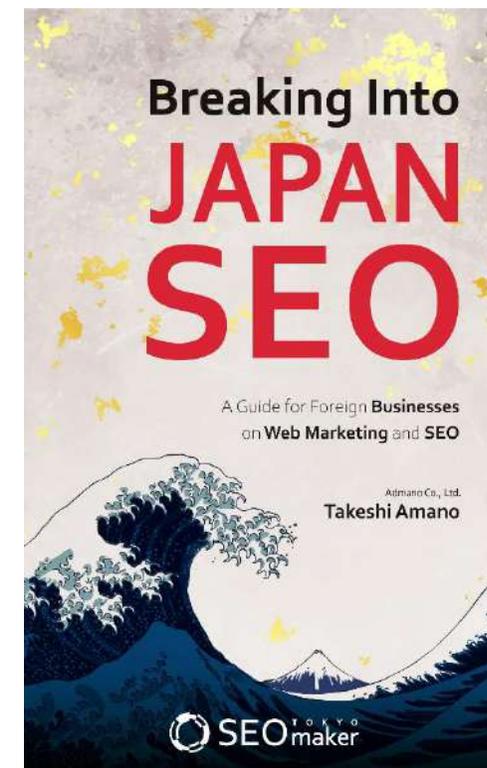
国内企業様取引先一例



グローバル企業様取引先一例



書籍のご紹介



▶Amazon Kindleの読み放題プランで読んでいただけます。

東京SEOメーカーは、確かな戦略コンサルで「あらゆる課題」を解決するデジタルマーケティングのプロ集団です。検索エンジン黎明期から様々な観点でSEOを中心にWebを研究し続けていた代表が2012年に創業。長年にわたるアルゴリズム研究と検証で独自の上位表示ノウハウを蓄積しつつ、無駄を省いた社内システムを構築することでクオリティの高いサービスを実現しました。

現在ではSEOのみならず、技術と知見を常に最先端へとアップデートしながら、デジタルマーケティング全般へと事業を拡大。マーケティングはいわば「物やサービスを売る仕組みづくり」です。この仕組みを「効率よく最適化することが、収益アップの最短ルート」であり、検索エンジンを最適化するSEOと本質は同じだと私たちは考えます。

研究と実践で培った技術を出し惜しみせず、お客様のために「今できる最高で全力のパフォーマンス」を心掛けることで、2024年現在は国内外あわせて2000社以上の支援を実現しました。